

JAK SKUTECZNIE POZYSKIWAĆ FUNDUSZE UNIJNE DLA PRZEDSIĘBIORCÓW

SEMINARIUM

Organizatorzy:

Burmistrz Miasta i Gminy Wronki Mirosław Wieczór

Posel na Sejm RP Jakub Rutnicki

Eurodeputowany Filip Kaczmarek

SWP „Biznes Wroniecki”

FORMUŁA I PROGRAM SPOTKANIA

- PREZENTACJA PODSTAWOWYCH INFORMACJI O PROGRAMACH I DZIAŁANIACH
- PYTANIA I DYSKUSJA
- KONSULTACJE INDYWIDUALNE DLA PRZEDSIĘBIORCÓW – OSOBIŚCIE PO SEMINARIUM LUB MAILOWO NA BAZIE ANKIETY
- WYSYŁKA CD ROMÓW Z PEŁNĄ INFORMACJĄ O POSZCZEGÓLNYCH PROGRAMACH

DOSTĘPNE PROGRAMY

- PROGRAM ROZWOJU OBSZARÓW WIEJSKICH (WWW.ARIMR.GOV.PL)
- WIELKOPOLSKI REGIONALNY PROGRAM OPERACYJNY (WWW.WRPO.GOV.PL)
- PROGRAM INNOWACYJNA GOSPODARKA (WWW.FUNDUSZESTRUKTURALNE.GOV.PL)

PROW

- OD 23 KWIETNIA MOŻNA SKŁADAĆ WNIOSKI W ZAKRESIE DZIAŁANIA 1.5. WZROST WARTOŚCI DODANEJ
- SĄ TO DOTACJE INWESTYCYJNE W WYSOKOŚCI 25/40/50% WARTOŚCI INWESTYCJI DLA PRZEMYSŁU PRZETWÓRCZEGO
- MAKSYMALNA KWOTA DOTACJI WYNOSI 20 MLN ZŁ NA FIRMĘ NA LATA 2007-2013

PROW

- W CZERWCU LUB LIPCU URUCHOMIONE BĘDZIE DZIAŁANIE „TWORZENIE I ROZWÓJ MIKROPRZEDSIĘBIORSTW”
- SĄ TO DOTACJE INWESTYCYJNE DLA MIKROPRZEDSIĘBIORSTW (DO 9 PRACOWNIKÓW) KTÓRE PROWADZĄ DZIAŁALNOŚĆ NA OBSZARACH WIEJSKICH I W MIASTECZKACH DO 5 000 OSÓB
- MAKSYMALNA WYSOKOŚĆ DOTACJI WYNOSI 300 000 ZŁ NA PODMIOT NIE WIĘCEJ NIŻ 50% KOSZTÓW KWALIFIKOWANYCH

**WIELKOPOLSKI REGIONALNY PROGRAM OPERACYJNY
NA LATA 2007 – 2013**

Priorytet I. Konkurencyjność przedsiębiorstw

Podział środków WRPO na Priorytety

Priorytety Wielkopolskiego Regionalnego Programu Operacyjnego na lata 2007-2013	Środki EFRR	
	w mln €	w %
Priorytet I Konkurencyjność przedsiębiorstw	328,887	25,84 %
Priorytet II Infrastruktura komunikacyjna	493,362	38,76 %
Priorytet III Środowisko przyrodnicze	173,821	13,66 %
Priorytet IV Rewitalizacja obszarów problemowych	54,060	4,25 %
Priorytet V Infrastruktura dla kapitału ludzkiego	121,284	9,53 %
Priorytet VI Turystyka i środowisko kulturowe	61,470	4,83 %
Priorytet VII Pomoc techniczna	39,909	3,13 %
Ogółem	1 272,793	100,00%

Priorytet I. Konkurencyjność przedsiębiorstw Działania dla MSP - alokacja finansowa

Działania skierowane do sektora MSP	(w mln €)
1.1. Rozwój mikro-przedsiębiorstw	13,2
1.2. Wsparcie rozwoju MSP	132,2

Działania skierowane do sektora otoczenia biznesu	(w mln €)
1.3. Rozwój systemu finansowych instrumentów wsparcia przedsiębiorczości	60,0
1.4. Wsparcie przedsięwzięć powiązanych z Regionalną Strategią Innowacji (w tym 58,06 - projekty kluczowe)	103,3
1.5. Promocja regionalnej gospodarki	3,0
1.6. Rozwój sieci i kooperacji	4,0

1.7. Przygotowanie terenów inwestycyjnych 16,0
(działanie 1.7 wdraża Departament Wdrażania Programu)

Priorytet I. Konkurencyjność przedsiębiorstw

Informacje ogólne

- Pomoc może być udzielana na:
 - realizację nowej inwestycji !!!
- Nową inwestycją nie jest:
 - odtworzenie zdolności produkcyjnej,
 - nabycie udziałów lub akcji przedsiębiorstwa,
- Pomoc może zostać udzielona jeżeli zostaną spełnione warunki odnoszące się do:
 - celu i przedmiotu realizacji nowej inwestycji,
 - wydatków kwalifikowanych,
 - intensywności pomocy,
 - trwałości projektu,
- Trwałość projektu:
 - utrzymanie inwestycji do 3 lat od dnia jej zakończenia

Priorytet I. Konkurencyjność przedsiębiorstw

Działanie 1.1 Rozwój mikroprzedsiębiorstw

➤ **Cel:**

Celem działania jest rozwój gospodarczy i społeczny regionu poprzez bezpośrednie wsparcie mikroprzedsiębiorstw w początkowym okresie funkcjonowania (do 2 lat działalności) polegające na zwiększeniu ich zdolności inwestycyjnej oraz tworzeniu nowych miejsc pracy

Priorytet I. Działanie 1.1.

Rozwój mikroprzedsiębiorstw - 13,2 mln €

➤ Beneficjenci działania 1.1

Mikroprzedsiębiorstwa,

które zgodnie z rozporządzeniem Komisji (WE) nr 364/2004 z dnia 25 lutego 2004 – ZAŁĄCZNIK I dotyczącym definicji przedsiębiorstw mikro, małych i średnich, spełniają następujące warunki łącznie:

- zatrudniają średniorocznie **mniej niż 10 osób,**
- obroty roczne lub roczna suma bilansowa nie przekracza **2 mln EUR,**
- prowadzą działalność nie dłużej niż **2 lat,**

Priorytet I. Działanie 1.1

Poziom dofinansowania

Schemat I. Projekty inwestycyjne

L. p	Przedsiębiorstwo	Max. wartość dofinansowania (wydatków kwalifikowanych)		Kwoty dofinansowania	
		sektor MSP	sektor MSP (branża transportu)	Min (w PLN)	Max (w PLN)
1.	Mikro - działające <2 lat	60%	40%	9 tys.	200 tys.

Schemat II. Projekty doradcze

L. p	Przedsiębiorstwo	Max. wartość dofinansowania sektor MSP	Kwoty dofinansowania	
			Min (w PLN)	Max (w PLN)
1.	Mikro- działające <2 lat	50%	3 tys.	60 tys.

Priorytet I. Konkurencyjność przedsiębiorstw Działanie 1.2 Wsparcie rozwoju MSP

➤ **Cel:**

Celem działania jest rozwój gospodarczy i społeczny regionu poprzez bezpośrednie wsparcie przedsiębiorstw sektora MSP mające na celu podniesienie poziomu innowacyjności przedsiębiorstw, rozszerzenie ich działalności, bardziej elastyczne reagowanie na potrzeby regionalnej gospodarki i tworzenie nowych miejsc pracy.

**Priorytet I. Konkurencyjność
przedsiębiorstw
Działanie 1.2 Wsparcie rozwoju MSP**

➤ Beneficjenci działania 1.2

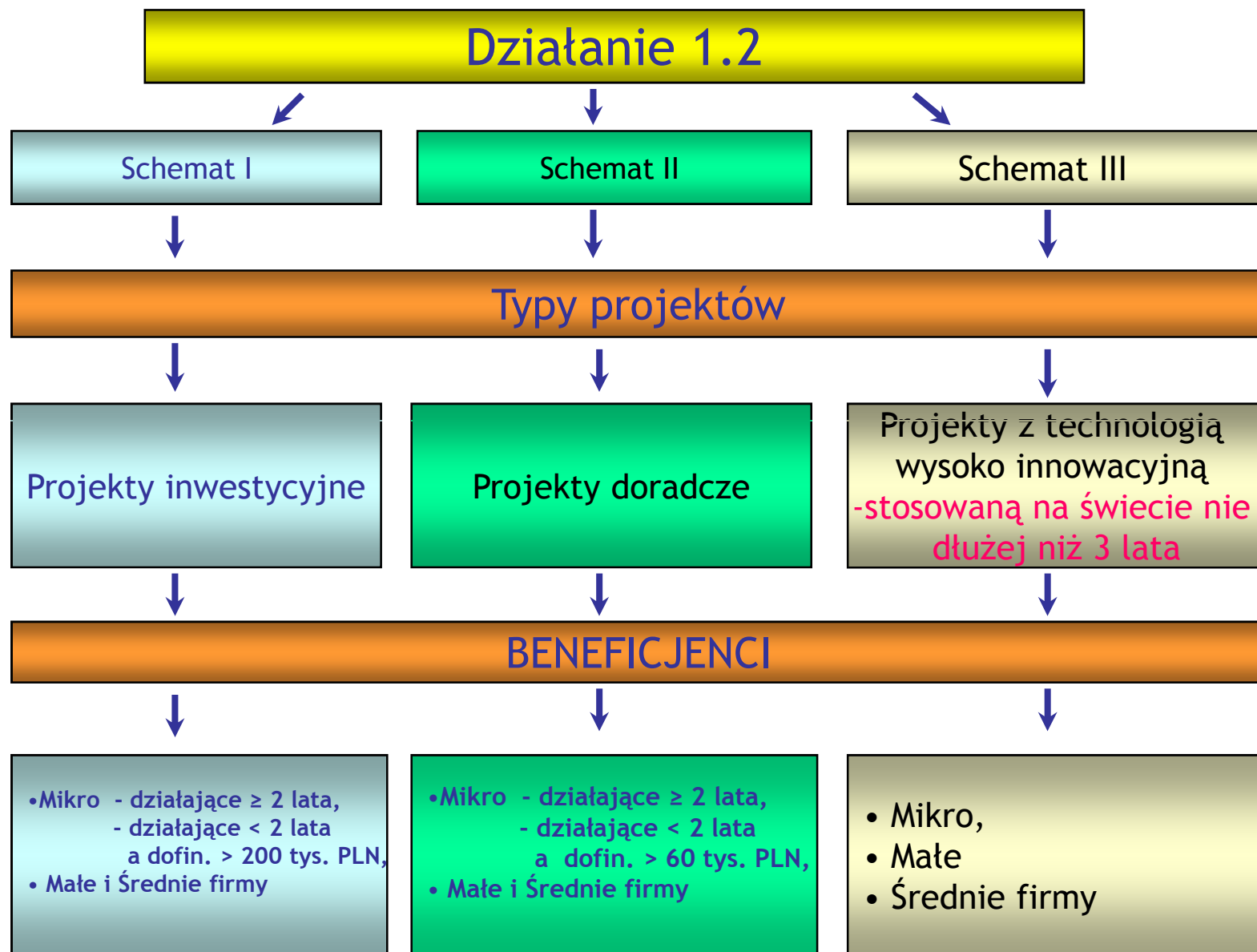
Mikro, małe i średnie przedsiębiorstwa

które zgodnie z rozporządzeniem Komisji (WE) nr 364/2004 z dnia 25 lutego 2004 – ZAŁĄCZNIK I dotyczącym definicji przedsiębiorstw mikro, małych i średnich, spełniają następujące warunki łącznie:

- zatrudniają średniorocznie do 249 osób oraz ich roczny obrót nie przekracza 50 mln €**
- a/lub całkowity bilans roczny nie przekracza 43 mln €**

Priorytet I. Działanie 1.2.

Podział na schematy



Priorytet I. Działanie 1.2. Poziom dofinansowania

Schemat I. Projekty inwestycyjne

L. p	Przedsiębiorstwo	Max. wartość dofinansowania (wydatków kwalifikowanych)		Kwoty dofinansowania	
		sektor MSP	sektor MSP (branża transport)	Min (w PLN)	Max (w PLN)
1.	Mikro - działające < 2 lata	60%	40%	>200 tys.	1,2 mln
	Mikro - działające ≥2 lata	60%		9 tys.	1,2 mln
2.	Małe	60%		9 tys.	1,2 mln
3.	Średnie	50%		9 tys.	1,2 mln

Priorytet I. Działanie 1.2.
Poziom dofinansowania

Schemat II.
Projekty doradcze

L. p	Przedsiębiorstwo	Max. wartość dofinansowania (wyd. kwali.) Sektora MSP	Kwoty dofinansowania	
			Min (w PLN)	Max (w PLN)
1.	Mikro działające < 2 lata	50%	60 tys.	200 tys.
	Mikro działające ≥ 2 lata		3 tys.	
2.	Małe		3 tys.	
3.	Średnie		3 tys.	

Priorytet I. Działanie 1.2.

Poziom dofinansowania

Schemat III.

Projekty inwestycyjne i doradcze

L. p	Przedsiębiorstwo	Max. wartość dofinansowania (wydatków kwalifikowanych)		Max kwota dofinansowania (w PLN)
		sektor MSP	sektor MSP (branża transport)	
1.	Mikro	60%	X	4,8 mln
2.	Małe	60%		
3.	Średnie	50%		4 mln
4.	Sektor MSP	X		40%

Priorytet I. Konkurencyjność przedsiębiorstw

Działania dla sektora MSP

➤ Projekty inwestycyjne

Przekładowe rodzaje projektów w działaniach 1.1 - 1.2

- a) inwestycja w środki trwałe,
- b) inwestycja w wartości niematerialne i prawne (inwestycja w transfer technologii poprzez nabycie praw patentowych, licencji, know-how lub nieopatentowanej wiedzy technicznej),

Z zastrzeżeniem, że powyższe inwestycje wiążą się z:

- utworzeniem nowego przedsiębiorstwa
- rozbudową istniejącego przedsiębiorstwa,
- dywersyfikacją produkcji przedsiębiorstwa poprzez wprowadzenie nowych dodatkowych produktów lub zasadniczą zmianą dotyczącą procesu produkcyjnego w istniejącym przedsiębiorstwie,

Przewidywane konkurencyjne przedsiębiorstw Działania dla sektora MSP

➤ Projekty inwestycyjne

Przykładowe wydatki kwalifikowane - działania 1.1 - 1.2

- a) nabycie środków trwałych (w tym w drodze umowy leasingu):
- budowli i budynków,
 - maszyn i urządzeń, narzędzi, przyrządów i aparatur,
 - wyposażenia technicznego dla prac biurowych,
 - infrastruktury technicznej związanej z nową inwestycją
- b) prace związanych z przygotowaniem projektu oraz usług doradczych do 50% faktycznie poniesionych ich kosztów,

Uwaga!

Umowa leasingowa środków trwałych powinna zawierać zobowiązanie do przeniesienia własności tych środków na beneficjenta po zakończeniu trwania umowy.

Priorytet I. Konkurencyjność przedsiębiorstw

Działania dla sektora MSP

➤ Projekty inwestycyjne

Przykładowe wydatki kwalifikowane działania 1.1-1.2 (cd.)

- b) zakup robót i materiałów budowlanych,
- c) zakup prawa własności lub prawa wieczystego użytkowania gruntu (do 10% wydatków kwalifikowanych),
- d) dostosowywanie technologii i produktów do wymagań dyrektyw unijnych, zwłaszcza norm w zakresie BHP,
- e) zakup wartości niematerialnych i prawnych związanych z transferem technologii poprzez nabycie patentów, licencji, know-how lub nieopatentowanej wiedzy technicznej,

Priorytet I. Konkurencyjność przedsiębiorstw

Działania dla sektora MSP

➤ Projekty inwestycyjne

Wydatki niekwalifikowane - działania 1.1-1.2

- a) zakup środków transportu w sektorze transportu, poza sektorem transportu, za wyjątkiem specjalistycznych środków transportu,
- b) podatek VAT jeśli istnieje prawna możliwość odzyskania go przez przedsiębiorcę w świetle Ustawy z dnia 11 marca 2004 r. o podatku od towarów i usług,
- c) wydatek poniesiony na zakup środka trwałego, który był współfinansowany ze środków krajowych lub wspólnotowych w przeciągu 7 lat poprzedzających datę zakupu środka przez beneficjenta,

Priorytet I. Konkurencyjność przedsiębiorstw Działania dla sektora MSP

➤ **Projekty doradcze**

Przykładowe koszty kwalifikowane
działania 1.1-1.2

- a) zakup specjalistycznych usług doradczych, np.:
- opracowanie strategii rozwoju przedsiębiorstwa,
 - projektowania, wdrażania i doskonalenia nowego produktu lub usługi lub opracowania planów marketingowych,

Priorytet I. Konkurencyjność przedsiębiorstw Działania dla sektora MSP

➤ Projekty doradcze

Wydatki niekwalifikowane - działania 1.1-1.2

- a) doradcze usługi operacyjne przedsiębiorstwa takie jak np.: usługi podatkowe, regularne usługi prawne i reklamowe.
- b) podatek VAT jeśli istnieje prawna możliwość odzyskania go przez przedsiębiorcę w świetle Ustawy z dnia 11 marca 2004 r. o podatku od towarów i usług.

Priorytet I. Konkurencyjność przedsiębiorstw *Działania dla sektora MSP*

➤ Preferencje:

1. Projekty zawierające rozwiązania w zakresie oszczędności surowców i energii, a także dostosowujące do wymogów ochrony środowiska,
2. Projekty zawierające czynniki innowacyjne, (innowacyjność technologiczna, procesowa, produktowa / towar - usługa / organizacyjna),
3. Projekty zawierające zastosowanie technologii informatycznych i komunikacyjnych (ITC) w zarządzaniu przedsiębiorstwem,
4. Projekty zawierające dostosowania do wymogów Jednolitego Rynku
5. Projekty dotyczące działalności B + R w przedsiębiorstwach.

Priorytet I. Konkurencyjność przedsiębiorstw **Działania dla sektora MSP**

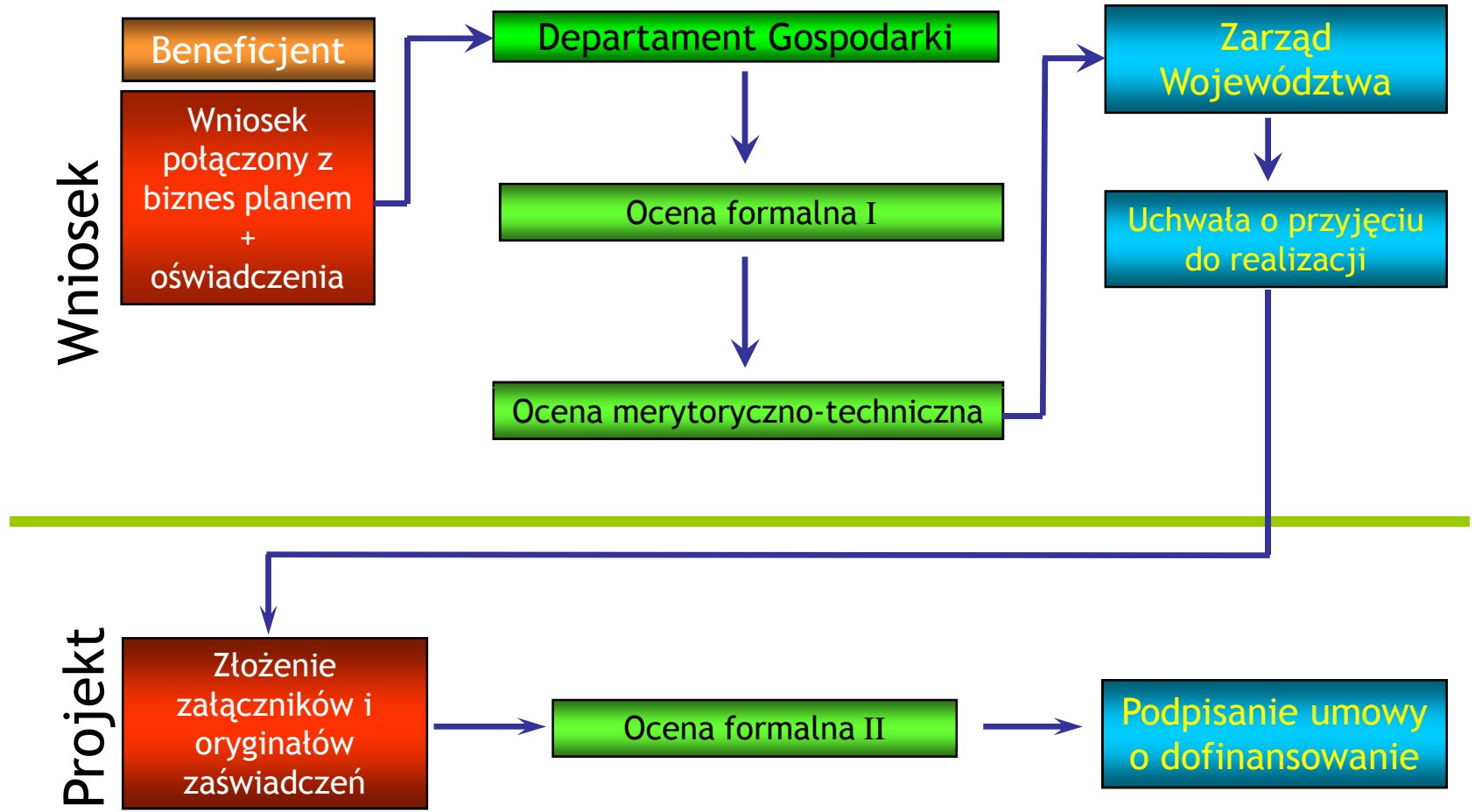
- **Zasady aplikowania w trybie konkursowym :**
 - ogłoszenie konkursu - na 30 dni przed naborem wniosków,
 - terminy konkursów (działanie 1.1 - I kw.2008)
(działanie 1.2 - II kw. 2008)
 - rodzaj: **zamknięty i/lub otwarty,**
 - ilość konkursów: **planowane są dwa w roku,**
 - forma płatności: **refundacja**
 - dokumenty składane przez Beneficjenta :
 - wniosek + biznes planem
(UWAGA! koszt takiego wniosku nie jest kosztem kwalifikowanym),
 - wypis z KRS/zaświadczenie o działalności gospodarczej,
 - niezbędne oświadczenia beneficjenta np. *niezaleganie ze zobowiązaniami wobec ZUS, US, prawie do dysponowania gruntem, o zabezpieczeniu środków na realizację projektu, itp.*
 - data kwalifikowania wydatków: od momentu otrzymanie **potwierdzenia o możliwości objęcia projektu pomocą,**

Priorytet I. Konkurencyjność przedsiębiorstw Wniosek o dofinansowanie

- **Wniosek powinien zawierać w szczególności:**
 - ✓ nazwę beneficjenta pomocy,
 - ✓ tytuł i miejsce realizacji inwestycji,
 - ✓ cel realizacji,
 - ✓ opis rezultatów realizacji inwestycji,
 - ✓ planowana data rozpoczęcia i zakończenia inwestycji,
 - ✓ wartość inwestycji,
 - ✓ wydatki kwalifikowane,
 - ✓ wnioskowaną kwotę dofinansowania,

Priorytet I. Działania dla sektora MSP

Schemat realizacji projektów 1.1 - 1.2



Priorytet I. Konkurencyjność przedsiębiorstw

OCENA FORMALNA

➤ Projekt zanim zostanie umieszczony na liście rankingowej, akceptowanej przez Zarząd Województwa musi przejść pozytywnie ocenę formalną oraz merytoryczno - techniczną.

ETAP I

Ocena formalna

Polega na sprawdzeniu poprawności wniosku oraz wymaganych załączników pod kątem spełniania wymogów formalnych zawartych w dokumentacji konkursowej, np..

1. Projekt wpisuje się w cele działania
2. Projekt jest nową inwestycją
3. Zgodność administracyjna wniosku i załączników
4. Wnioskodawca prawidłowo określił:
 - wartość dofinansowania,
 - procentowy poziom wsparcia,
 - właściwie zakwalifikował wydatki,
 - wskazał wiarygodne źródło finansowania Projektu,
 - trwałość Projektu, itd.,

Priorytet I. Konkurencyjność przedsiębiorstw

Ocena merytoryczno-techniczna

ETAP II

Ocena merytoryczno-techniczna

Polega na merytorycznym sprawdzeniu dokumentacji pod kątem stopnia spełniania kryteriów dla danego działania np..

1. Określone wskaźniki są realne do osiągnięcia i wpływają na osiągnięcie wskaźników docelowych Programu
2. Projekt jest wykonalny, pod względem: ekonomicznym, technicznym, kadrowym,
3. Prawidłowość wyliczeń we wniosku i analizach finansowych
4. Przewidywane wydatki są niezbędne do zaproponowanych działań i produktów.
5. Projekt zawiera zastosowanie technologii informatycznych i komunikacyjnych ICT,
6. Projekt zakłada zastosowania elementów know-how, wiedzy - rozwiązań nieopatentowanych lub patentu, licencji,
7. Projekt wpłynie na wzrost konkurencyjności/innovacyjności w skali:
- przedsiębiorstwa, regionu, kraju
8. Projekt zawiera rozwiązania w zakresie ochrony środowiska,
9. Projekt przewiduje wprowadzenie na rynek nowy/e produkt/y, itd.,

Wsparcie pośrednie dla przedsiębiorstw

Działania 1.3 - 1.6

Działanie 1.3. Rozwój systemu finansowych instrumentów wsparcia przedsiębiorczości

➤ Inicjatywa JEREMIE

Nowy, przygotowany przez Komisję Europejską, instrument w postaci inicjatywy JEREMIE umożliwi przedsiębiorcom znacznie szerszy dostęp do źródeł finansowania ich działalności. Odnawialność tej formy pomocy pozwoli znacznej większej liczbie przedsiębiorstw sektora MSP pozyskać środki finansowe na rozwój ich działalności.

Działanie 1.3. Rozwój systemu finansowych instrumentów wsparcia przedsiębiorczości

➤ Inicjatywa JEREMIE

Przykładowe typy instrumentów finansowych

- a) instrumenty pożyczkowe - pożyczki globalne, pożyczki podporządkowane,
- b) instrumenty poręczeniowe,
- c) instrumenty quasi-kapitałowe.

Działanie 1.3. Rozwój systemu finansowych instrumentów wsparcia przedsiębiorczości

- **Korzyści bezpośrednio z wdrożenia inicjatywy JEREMIE dla Wielkopolski**
- ✓ wykorzystanie odnawialnego charakteru wsparcia, uzyskanie efektu mnożnika zwiększającego ilość dostępnej kwoty wsparcia dla MSP - nawet do 4 razy
- ✓ zwrot do budżetu Wielkopolski po 2013 roku kwoty wsparcia, czyli ok. 60 mln euro z przeznaczeniem na dalsze wspieranie MSP. Możliwość utworzenia instytucji na wzór niemieckich regionalnych banków inwestycyjnych

Działanie 1.3. Rozwój systemu finansowych instrumentów wsparcia przedsiębiorczości

- **Korzyści pośrednie z wdrożenia inicjatywy JEREMIE dla Wielkopolski**
- ✓ minimalna bariera wejścia zmusiła władze województwa do przeznaczenia większych środków na to działanie, co w konsekwencji oznacza większe wsparcie dla MSP,
- ✓ wdrożenie inicjatywy JEREMIE doprowadzi także do zwiększenia wachlarza instrumentów finansowania działalności MSP (dotychczas wyłącznie pożyczki i poręczenia),
- ✓ elastyczność w zakresie doboru instrumentów finansowych w ramach Holding Fund - możliwość realokacji środków zależnie od zmiennej sytuacji rynkowej.

Działanie 1.4. Wsparcie przedsięwzięć powiązanych z Regionalną Strategią Innowacji

➤ Cel działania:

Tworzenie kompleksowych wysokiej jakości usług okołobiznesowych dostosowanych do potrzeb małych i średnich przedsiębiorstw w regionie, poprzez utworzenie nowych i rozwój istniejących instytucji otoczenia biznesu oferujących usługi ułatwiające transfer nowoczesnych i innowacyjnych rozwiązań do przedsiębiorstw.

Działanie 1.4. Wsparcie przedsięwzięć powiązanych z Regionalną Strategią Innowacji

- **W ramach działania realizowane będą projekty kluczowe**
 - Budowa Wielkopolskiego Centrum Zaawansowanych Technologii Informacyjnych (konsorcjum Politechniki Poznańskiej z Instytutem Chemii Bioorganicznej PAN - Poznańskiego Centrum Superkomputerowo Sieciowego (IChB PAN-PCSS),
szacunkowa wartość projektu - 49 mln €
 - Inkubator Technologiczny w Kaliszu,
szacunkowa wartość projektu - 5,1 mln €
 - Regionalny Instytut Transferu Technologii.
szacunkowa wartość projektu - 3,9 mln €

Działanie 1.4. Wsparcie przedsiębiorstw powiązanych z Regionalną Strategią Innowacji

Przykładowe rodzaje projektów:

- a) przygotowanie i wdrożenie pakietu nowych usług, służących podniesieniu innowacyjności firm oraz poprawa istniejącej oferty usługowej dla przedsiębiorców,

- b) tworzenie nowych i rozwój istniejących instytucji otoczenia biznesu oraz instytucji pośredniczących pomiędzy nauką a biznesem, takich jak:
 - inkubatory przedsiębiorczości,
 - parki przemysłowe,
 - parki naukowo-technologiczne,
 - inkubatory technologiczne,
 - inkubatory przedsiębiorczości akademickiej,
 - centra transferu technologii.
 - poziom dofinansowania ???
 - max poziom kosztów kwalifikowanych: 40 mln

Działanie 1.4. Wsparcie przedsięwzięć powiązanych z Regionalną Strategią Innowacji

- c) infrastruktura w laboratoriach świadczących specjalistyczne usługi dla przedsiębiorców,
 - poziom dofinansowania ???
 - max poziom kosztów kwalifikowanych: 4 mln PLN

- d) projekty zawierające elementy typów projektów wymienionych w punktach a-d

Działanie 1.4. Wsparcie przedsiębiorstw powiązanych z Regionalną Strategią Innowacji

➤ **Beneficjenci:**

- jednostki samorządu terytorialnego, ich związki i stowarzyszenia,
- szkoły wyższe, jednostki naukowe, jednostki badawczo-rozwojowe,
- organizacje pozarządowe,
- instytucje otoczenia biznesu,
- przedsiębiorstwa¹,
- partnerstwa w/w podmiotów

Działanie 1.4. Wsparcie przedsiębiorć powiązanych z Regionalną Strategią Innowacji

Przedsiębiorstwo może być beneficjentem działania 1.4 wyłącznie w przypadku, gdy aplikuje o dofinansowanie w partnerstwie z podmiotem/podmiotami wymienionymi w katalogu beneficjentów.

Wyjątkiem jest sytuacja, gdy beneficjentem jest przedsiębiorstwo prowadzące klaster/sieć powiązanie. Wówczas beneficjentem będzie osoba prawna prowadząca klaster/sieć/powiązanie.

Działanie 1.4. Wsparcie przedsiębiorstw powiązanych z Regionalną Strategią Innowacji

- Forma płatności:
 - refundacja

- Wysokość udziału cross-finansingu
 - na poziomie projektu - do 20%

- Tryb przeprowadzenia naboru wniosków:
 - konkursowy, projekty kluczowe

Działanie 1.5. Promocja regionalnej gospodarki

➤ Cel działania:

Celem działania jest wypromowanie regionalnej gospodarki oraz przybliżenie Wielkopolski potencjalnym inwestorom, zarówno krajowym, jak i zagranicznym.

Działanie 1.5.

Promocja regionalnej gospodarki

➤ Przykładowe rodzaje projektów:

Schemat I: Udział małych i średnich przedsiębiorstw w targach/wystawach międzynarodowych i krajowych oraz misjach gospodarczych,

Schemat II: Tworzenie i rozwój elektronicznych systemów informacji dla inwestorów, przedsiębiorstw,

Schemat III: Badania i analizy służące promocji regionalnej gospodarki.

Działanie 1.5.

Promocja regionalnej gospodarki

➤ **Kwota wsparcia:**

Schemat I:

Maksymalna kwota wsparcia dla przedsiębiorstw na udział w targach i wystawach - 30 000 PLN a w misjach gospodarczych - 15 000 PLN

Działanie 1.5.

Promocja regionalnej gospodarki

➤ **Beneficjenci:**

- jednostki samorządu terytorialnego, ich związki i stowarzyszenia,
- szkoły wyższe,
- organizacje pozarządowe,
- instytucje otoczenia biznesu,
- przedsiębiorstwa (tylko w Schemacie I),
- partnerstwa ww. podmiotów.

Działanie 1.5.

Promocja regionalnej gospodarki

- Forma płatności:
 - refundacja
- Wysokość udziału cross-financingu
 - na poziomie projektu - do 20%
- Tryb przeprowadzenia naboru wniosków:
 - konkursowy

Działanie 1.6. Rozwój sieci i kooperacji

➤ Cel działania:

Podniesienie innowacyjności przedsiębiorstw regionu poprzez współpracę w ramach powiązań kooperacyjnych/klastrów instytucji otoczenia biznesu, ośrodków badawczo-rozwojowych, szkół wyższych, władz samorządowych oraz przedsiębiorców.

Działanie 1.6.

Rozwój sieci i kooperacji

➤ Przykładowe rodzaje projektów:

Tworzenie nowych i rozwój istniejących klastrów i powiązań kooperacyjnych o znaczeniu regionalnym i lokalnym;

Projekty będą polegać między innymi na:

- promocji klastra/powiązania kooperacyjnego,
- działaniach podnoszących poziom innowacyjności klastra/powiązania kooperacyjnego,
- zakupie środków trwałych na potrzeby klastra/powiązania kooperacyjnego.

Działanie 1.6.

Rozwój sieci i kooperacji

➤ **Beneficjenci:**

Podmioty zarządzające powiązaniem kooperacyjnym:

- jednostki samorządu terytorialnego, ich związki i stowarzyszenia,
- szkoły wyższe,
- jednostki naukowe,
- jednostki badawczo-rozwojowe,
- organizacje pozarządowe
- instytucje otoczenia biznesu
- przedsiębiorstwa
- partnerstwa w/w podmiotów.

Działanie 1.6.

Rozwój sieci i kooperacji

- Forma płatności:
 - refundacja
- Wysokość udziału cross-finansingu
 - na poziomie projektu - do 20%
- Tryb przeprowadzenia naboru wniosków:
 - konkursowy

Wielkopolski Regionalny Program Operacyjny

Główny punkt informacyjny

Wielkopolskiego Regionalnego Programu Operacyjnego
znajduje się w budynku „Victoria Center”

ul. Strzelecka 49

tel. 061 858 12 27, 061 858 12 37

Miejsce składania wniosków

Urząd Marszałkowski Województwa Wielkopolskiego

Departament Gospodarki

ul. Strzelecka 49, 61-846 Poznań

(Victoria Center)

Tel. 061 858 12 01

wrpo.wielkopolskie.pl

e-mail: info.wrpo@wielkopolskie.pl

DZIĘKUJĘ ZA UWAGĘ I PROSZĘ
O ZADAWANIE PYTAŃ

A.PRZEPIORA@EUROFINANSE.PL

WWW.EUROFINANSE.PL